



Lleida, 22 de enero de 2018

Hecho relevante: Avance de resultados consolidados de 2017

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS, S.A (en adelante, "Lleida.net" o la "Compañía")

La información que se detalla en el presente informe, constituye un avance sobre la cuenta de Resultados consolidada de Lleida.net del ejercicio 2017 y se ha elaborado a partir de la información contable no auditada de la que dispone el Consejo de Administración. Por tanto, esta información no sustituye ni equivale en modo alguno a la publicación de información financiera prevista en la Circular 15/2016 del MAB, que se comunicará en los plazos establecidos en la referida Circular.

Hitos relevantes del periodo:

- Las ventas acumuladas han ascendido a 9,9 millones de euros, representando un crecimiento en el 4T17 del 17,2% y del 22,7% en el ejercicio.
- El margen bruto es casi un millón de euros superior al del ejercicio anterior, situándose en el 52%, lo que supone un aumento del 24% sobre el ejercicio anterior.
- El resultado bruto de explotación (EBITDA) alcanzó los 1,3 millones de euros frente a 0,6 millones de euros en el año 2016. El margen EBITDA se sitúa en el 13,6% frente al 6,9% en el año anterior.
- Este aumento de la rentabilidad ha sido posible incluso con el reforzamiento del equipo humano, comercial y técnico, que ha elevado los gastos de personal un 25%.
- El resultado financiero refleja la reducción del endeudamiento y diferencias negativas de cambio por la depreciación del USD.
- Por primera vez desde la incorporación a negociación en el MAB, el Beneficio antes de impuestos es positivo. El BAI ascendió a 52.000 euros frente a pérdidas de 1,4 millones de euros en el ejercicio anterior.
- Este desempeño positivo durante el ejercicio 2017 ha permitido una generación neta de caja de 387.000 euros frente a -542.000 euros en 2016.



Cuenta de Resultados consolidada 4T17 y 2017

'000 €	4T 2016	4T 2017	Var. %	2016	2017	Var. €	Var. %
Ventas	2.305	2.701	17,2%	8.054	9.880	1.826	22,7%
Coste de Ventas	(923)	(1.328)	43,9%	(3.910)	(4.742)	(832)	21,3%
Margen Bruto	1.382	1.373	-0,7%	4.144	5.138	994	24,0%
Margen Bruto %	60,0%	50,8%		51,5%	52,0%		
Gastos de Personal	(543)	(647)	19,2%	(1.986)	(2.482)	(496)	25,0%
Servicios Exteriores	(555)	(561)	1,1%	(1.951)	(2.093)	(142)	7,3%
Otros Resultados	(5)	11	-320,0%	(5)	29	34	680,0%
Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado	188	240	27,7%	919	849	(70)	7,6%
EBITDA	467	416	-10,9%	554	1.344	790	142,6%
Margen EBITDA %	20,3%	15,4%		6,9%	13,6%		
Amortización	(267)	(283)	6,0%	(1.142)	(1.078)	64	5,6%
Deterioro y Resultado por Enajenación	(174)	0	-100,0%	(655)	0	655	-100,0%
Resultado de Explotación	26	133	408,2%	(1.243)	266	1.509	121,4%
Resultado financiero neto	(38)	(18)	-52,6%	(177)	(108)	69	39,0%
Diferencias de Tipo de Cambio	(6)	(33)	450,0%	(6)	(106)	(100)	1666,7%
Resultado antes de Impuesto	(18)	82	n.s.	(1.426)	52	1.478	103,7%

- La facturación ascendió a 9,9 millones de euros, con un aumento del 23%. El crecimiento de las ventas refleja la captación de grandes cuentas en todas las líneas de negocio.
- Todas las áreas de negocio del grupo presentan incrementos relevantes. Destaca el aumento del peso relativo de las actividades SaaS (Software as a Service), Comunicaciones Electrónicas Certificadas y Validación de datos, que ya representan el 27% de las ventas totales, tras un crecimiento del 28% en el año.
- Lleida.net se consolida como primera operadora certificadora de referencia en España y como un player relevante en el proceso de digitalización de la economía, aportando legitimidad jurídica en dichos procesos.
- La división de Wholesale mantiene su ritmo de crecimiento con un aumento de facturación del 42,5%. El uso comercial de SMS a nivel mundial se mantiene muy elevado en el segmento del B2C, dado que su nivel de lectura por parte de los clientes en los segmentos financiero y de consumo es muy superior al de otras comunicaciones OTC.

'000 €	4T 2016	4T 2017	Var. %	2016	2017	Var. %
Servicios SAS (Comunicaciones Electrónicas Cetificadas + Vali	680	649	-4,6%	2.079	2.659	27,9%
Soluciones SMS	795	699	-12,1%	2.891	2.827	-2,2%
Soluciones ICX-WHOLESALE	830	1.353	63,0%	3.084	4.394	42,5%
Total	2.305	2.701	17,2%	8.054	9.880	22,7%



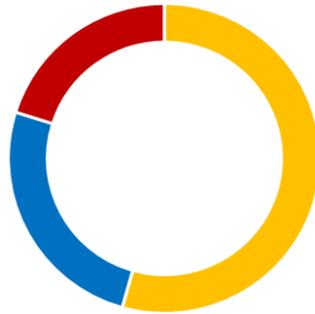
Ventas por áreas de negocio



- Servicios SAS (Comunicaciones Electrónicas Certificadas + Validación de datos)
- Soluciones SMS
- Soluciones ICX-WHOLESALE

- La internacionalización del grupo prosigue su desarrollo con el inicio de operaciones en Dubái y ventas en el extranjero, que ya representan el 46% de los ingresos totales del grupo.

Desglose geográfico de las ventas



- España
- Europa
- Resto del mundo

- Consistentemente, la facturación mensual en 2017 ha sido superior a la obtenida en el ejercicio anterior.



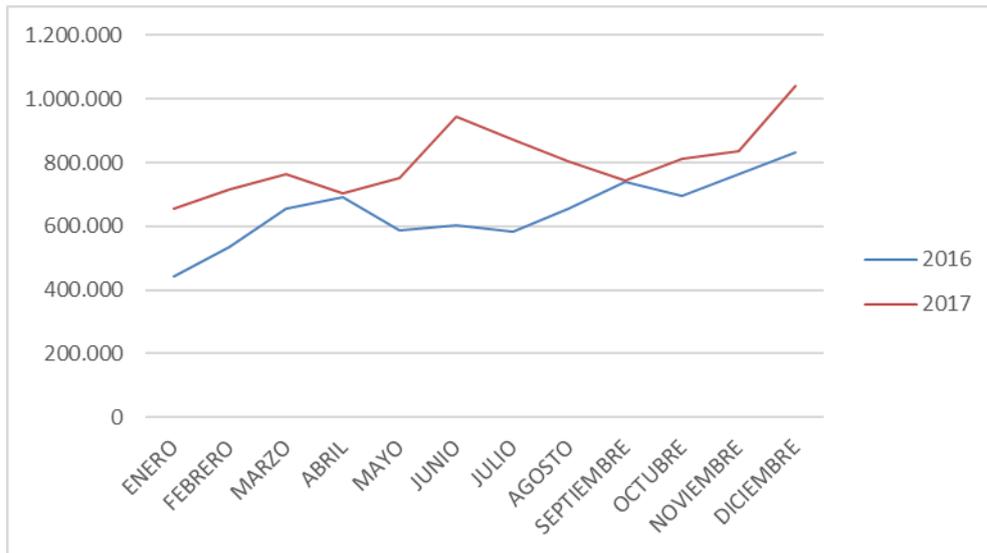
Lleida.net

La Primera Operadora Certificadora

EN https://www.lleida.net/docs/inversores/en/20180122_HRelev.pdf

FR https://www.lleida.net/docs/inversores/fr/20180122_HRelev.pdf

ZH https://www.lleida.net/docs/inversores/zh/20180122_HRelev.pdf



- El EBITDA más que duplica la cifra obtenida en 2016 hasta los 1,3 millones de euros, alcanzando un margen del 13,6% de las ventas. Este aumento refleja el apalancamiento operativo del grupo que está cosechando los frutos de su inversión en innovación tecnológica y la internacionalización de sus operaciones.
- En 2017 Lleida.net ha obtenido patentes en Europa, Estados Unidos, CCG, Colombia, China, Australia, Japón, Nueva Zelanda, Taiwán, Israel y Sudáfrica y mantiene sus licencias de operador de telecomunicaciones en España, USA, Gran Bretaña, Francia y Colombia. Lleida.net tiene más de 360 contratos de interconexión que le permiten llegar a cualquier operadora a nivel mundial, lo que le posiciona como uno de los operadores más competitivos. El grupo ha continuado introduciendo mejoras y nuevas aplicaciones en sus productos RIU (plataforma para la identificación por videoconferencia en procesos de onboarding) y Connectaclick, que sigue incorporando mejoras tecnológicas y nuevas aplicaciones y cuya nueva versión será próximamente presentada en febrero en el Mobile World Congress en Barcelona.
- Como hitos muy relevantes, Lleida.net consigue beneficio positivo de 52.000 euros, que representa un aumento de 1,5 millones de euros y una generación de caja positiva de 387.000 euros, que permitirá intensificar el crecimiento orgánico, el avance de la internacionalización y el análisis de posibles vías de crecimiento inorgánico.
- El endeudamiento financiero del grupo asciende a 3,9 millones de euros frente a 5,1 millones a cierre de 2016. Con una posición de liquidez de 1,5 millones de euros, el endeudamiento neto de Lleida.net alcanza los 2,4 millones de euros.



Lleida.net

La Primera Operadora Certificadora

EN https://www.lleida.net/docs/inversores/en/20180122_HRelev.pdf

FR https://www.lleida.net/docs/inversores/fr/20180122_HRelev.pdf

ZH https://www.lleida.net/docs/inversores/zh/20180122_HRelev.pdf

´000 €	2016	2017
Deudas a largo plazo	1.924	1.158
Deudas con entidades de crédito	1.801	1028
Acreeedores por arrendamiento fcro	0	58
Otros pasivos financieros	123	72
Deudas a corto plazo	3.185	2.796
Deudas con entidades de crédito	3.132	2728
Acreeedores por arrendamiento financ.	0	10
Otros pasivos financieros	53	58
Deuda total	5.109	3.954
Efectivo e Inversiones financieras a corto plazo	2.747	1.540

Cordialmente en Lleida a 22 de enero de 2018

LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A.

Francisco Sapena Soler

CEO y Presidente del Consejo de Administración



Parc Científic i Tecnològic Agroalimentari de Lleida

Edifici H1 2a planta B | 25003 Lleida (Spain)

Tel. (+34) 973 282 300

Fax (+34) 973 282 195

www.lleida.net